



Marc Mockwitz
 Managing Director / Sales Manager
 Tel.: +49 69 2547415-12
 marc.mockwitz@cloudbrixx.de



Tobias Clasen
 Sales Manager
 Tel.: +49 69 2547415-31
 tobias.clasen@cloudbrixx.de

CLouDBRiXX.

DIGITAL REAL ESTATE MANAGEMENT

Cloudbrixx GmbH
 Eichenweg 25
 63683 Ortenberg, Deutschland
 www.cloudbrixx.de

Kurzvorstellung des Unternehmens

Die Cloudbrixx GmbH bietet mit ihrer SaaS-Lösung eine modulare und revisionssichere Cloudsoftware für ein ganzheitliches digitales Real Estate Management. Dabei verbindet Cloudbrixx das Budget- und Kostencontrolling mit dem Wartungs-, Instandhaltungs- und Energiemanagement und sorgt so für mehr Transparenz und Sicherheit. Prozesse und Workflows werden digitalisiert und es entsteht ein durchgehender Datenfluss. Dazu werden alle Projektbeteiligte aus dem Fonds-, Asset-, Property- und Facility-Management auf einer zentralen Plattform unternehmensübergreifend zusammengebracht.

USPs des Unternehmens

Die modulare, schnittstellenoffene Lösung, ermöglicht es unseren Kunden ein zukunftsorientiertes Ökosystem aufzubauen. Dabei verschmelzen wir die Beteiligten der Wertschöpfungskette vom Fondsmanager bis zum Facility Manager sowie die internen Abteilungen, um valide Daten für Kostencontrolling und Betreiberverantwortung auf einer zentralen Plattform zu generieren.

Track Record

Seit der Gründung 2015 ist Cloudbrixx stetig gewachsen. Derzeit zählt das Unternehmen etwa 27 Mitarbeiter an zwei Standorten. Zu den Kunden zählen namhafte Protagonisten der Immobilienbranche aus den Bereichen KVG, Fonds & Asset Management, Property & Facility Management, Family Offices und Projektentwickler.

Anzahl Mitarbeiter

im gesamten Unternehmen / Konzern 27

Produktangebot

Cloudbrixx bieten seinen Kunden 14 Basis-, Kern- und Hilfsmodule, die durch intelligente Verknüpfung zu einem prozessorientierten Real Estate Management führen und Workflows zwischen allen Beteiligten digitalisiert. Mit dem Single-Point-of-Truth Ansatz wird dank offener Schnittstellen ein zentraler Datensatz erzeugt, der von internen sowie externen Beteiligten abgerufen und verwertet werden kann.

- Ausbildung / Weiterbildung
- Forschung (Universität)
- ✗ Immobilienbetrieb
- Immobilienmarketing
- ✗ Immobilienverwaltung
- Ingenieur- / Architekturleistungen
- Personalvermittlung / Personalberatung
- PR- und Kommunikationsberatung
- ✗ Softwareentwicklung /-vertrieb
- Vereins- / Verbandsorganisation
- Vertriebshilfe (Placement-Agent / Consultant)
- Wirtschaftspr. / Steuerberatung

Referenzen

Unseren Kunden sind Unternehmen der Immobilienbranche aus den Bereichen KVG, Fonds & Asset Management, Property & Facility Management, Family Offices und Projektentwickler.

Regionale Fokussierung: Verteilung erwirtschafteter Honorare nach Belegenheit in Prozent

