



Dr. Heinz Schannath
 Inhaber
 Tel.: +49 69 50956-5437
 HS@schannath.com



Dr. Schannath Executive Search
 MesseTurm
 60308 Frankfurt/Main, Deutschland
 www.schannath.com

Kurzvorstellung des Unternehmens

Dr. Schannath Executive Search besitzt 20 Jahre Beratungserfahrung bei der Besetzung von Management- und Spezialistenpositionen in den Bereichen Kapital- und Immobilienmärkte und deren Schnittmenge sowie in der institutionellen Kapitalanlage. Von den Standorten Frankfurt, Hamburg und Hannover werden Kapitalanlage-, Immobilien-, Asset-Management- und Fonds-Gesellschaften aller Segmente, Intermediäre sowie institutionelle und semi-institutionelle Investoren (Versicherungen, Versorgungswerke, Pensionskassen, Family Offices, Stiftungen etc.) bei der Besetzung exponierter Positionen betreut.

USPs des Unternehmens

Neben der tiefen Branchenexpertise und ausgezeichneten Vernetzung im Bereich der Immobilien- und Kapitalmärkte steht die hohe Reputation bei Kunden und Kandidaten (1. Platz „Headhunter of the Year“-Award 2019) im Vordergrund. Eine stetig wachsende, umfangreiche Datenbank mit geprüften Immobilienexperten verkürzt die Besetzungsdauer auf ein Minimum.

Track Record

Dr. Schannath Executive Search hat eine hohe dreistellige Anzahl Positionen in der Immobilienfondswirtschaft besetzt. Dazu zählen zahlreiche Geschäftsführungs- und Vorstandspositionen sowie exponierte Positionen in den Bereichen Portfoliomanagement, Asset-, Investment-, Fondsmanagement, AIFs, Private Debt sowie institutioneller Fondsvertrieb.

Anzahl Mitarbeiter

im gesamten Unternehmen / Konzern	5
Anzahl verantwortlicher Mitarbeiter	1
Anzahl verantwortlicher Mitarbeiter für deutsche Kunden	1

Produktangebot

Personalberatung (Executive Search), Outplacement, Karriereberatung sowie Interimsmanagement im Bereich der Immobilien- und Kapitalmärkte

- Ausbildung / Weiterbildung
- Forschung (Universität)
- Immobilienbetrieb
- Immobilienmarketing
- Immobilienverwaltung
- Ingenieur- / Architekturleistungen
- ✗ Personalvermittlung / Personalberatung
- PR- und Kommunikationsberatung
- Softwareentwicklung /-vertrieb
- Vereins- / Verbandsorganisation
- Vertriebshilfe (Placement-Agent / Consultant)
- Wirtschaftspr. / Steuerberatung

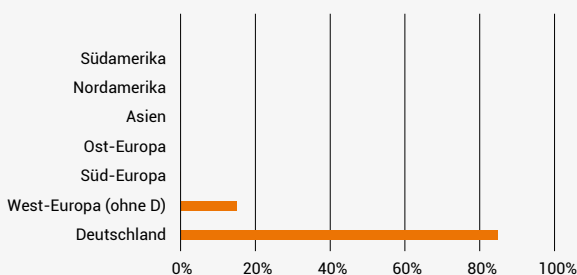
Produkterfahrungen

Spezialisierung auf die Besetzung exponierter Management-, Spezialisten- und Vertriebspositionen bei institutionellen Immobilienfondsinitiatoren, Asset-Management-Gesellschaften, Projektentwicklern, Kapitalverwaltungsgesellschaften, AIFs, Immobiliengesellschaften, Intermediären wie Verwahrstellen sowie bei semi-institutionellen und institutionellen Investoren.

Referenzen

Zahlreiche Besetzungen von Vorstands-/GF- sowie Spezialisten und Vertriebspositionen bei KVGen, Projektentwicklern, Immobilienfondsinitiatoren/-gesellschaften, Versorgungswerken und Pensionskassen

Regionale Fokussierung: Verteilung erwirtschafteter Honorare nach Belegenheit in Prozent



Sektorale Fokussierung: Verteilung erwirtschafteter Honorare nach Assetklasse in Prozent

