



Benjamin Arnold
 Solution Architect Building Technology
 Tel.: +49 173 7758065
 Benjamin.arnold@phoenixcontact.de



Tobias Müller
 Solution Architect Building Technology
 Tel.: +49 175 9653 428
 tobias.mueller1@phoenixcontact.de



Phoenix Contact Deutschland GmbH
 Flachsmarktstr. 8
 32825 Blomberg, Deutschland
 www.phoenixcontact.com/de-de/industrien/gebäudeautomati-
 on/smart-building

Kurzvorstellung des Unternehmens

Phoenix Contact ist ein 1923 gegründetes Unternehmen in Privatbesitz mit hoher Wertschöpfungstiefe und unabhängig in seiner unternehmerischen Entscheidungsfreiheit. Mit über 22.000 Mitarbeitenden erwirtschaftet Phoenix Contact einen Umsatz von 3,6 Mrd. EUR. Empowering the All Electric Society: Das ist das Dekadenziel, das Phoenix Contact als weltweiter Marktführer und Innovationsträger für Elektrifizierung, Vernetzung und Automatisierung mitgestaltet. Die Welt von morgen ist nicht nur elektrifiziert, sondern muss gleichzeitig auch im Rahmen des Pariser Klimaabkommens dekarbonisiert werden.

USPs des Unternehmens

Mit 100 Jahren Erfahrung und mehr als 100.000 Produkten verfolgt Phoenix Contact die Strategie eines Integrationsmanagements. Das bedeutet: integrale Planung und ganzheitliche Betrachtung des Ökosystems Gebäude. Phoenix Contact begleitet seine Partner und Kunden von der Planung über die Ausführung bis in den Betrieb.

Track Record

Phoenix Contact ist ein globaler Player in der Planung, Errichtung und dem Betrieb von Gebäuden. Dabei verfügt Phoenix Contact über ein deutschlandweites und gewerkeübergreifendes Partnermanagement und unterstützt aufgrund des breiten Leistungsportfolios und der Expertise in den Bereichen Planung, Betrieb sowie Reporting (ESG-Management).

Anzahl Mitarbeiter

im gesamten Unternehmen / Konzern 22000

Produktangebot

Mit einem integralen Smart Building Design betrachtet Phoenix Contact Bauprojekte aus einer 360°-Perspektive. Wir bringen Mensch und

Gebäude in Einklang und erschaffen ein intelligentes Bauwerk, das alle Bedürfnisse erfüllt. Dabei sind sämtliche Aspekte der Energieerzeugung, -verteilung und -optimierung bis zum ESG-Bericht berücksichtigt. Die Dekarbonisierung von Gebäuden braucht starke Partner!

- ✗ Ausbildung / Weiterbildung
- ✗ Forschung (Universität)
- ✗ Immobilienbetrieb
 - Immobilienmarketing
 - Immobilienverwaltung
- ✗ Ingenieur- / Architekturleistungen
 - Personalvermittlung / Personalberatung
 - PR- und Kommunikationsberatung
- ✗ Softwareentwicklung /-vertrieb
 - Vereins- / Verbandsorganisation
- ✗ Vertriebshilfe (Placement-Agent / Consultant)
 - Wirtschaftspr. / Steuerberatung
- ✗ Integrationsplanung

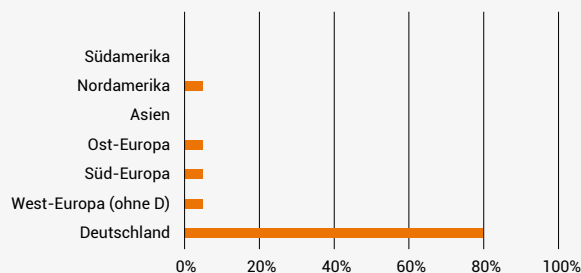
Produktserfahrungen

Phoenix Contact ist als Lösungsanbieter der richtige Partner für vielfältige Anforderungen: von der Sanierung bis zur Quartiersentwicklung, aus der Cloud bis zum Hausanschluss. Das Expertenteam begleitet bei allen Anforderungen: von der automatisierten Datenerfassung über die Energieeffizienzanalyse bis zur Planung und Umsetzung von Energiekonzepten.

Referenzen

Von Bürokomplexen wie dem OWP12 von Drees & Sommer über die Wohnungswirtschaft und Quartiersentwicklungen (z. B. Überseequartier in Hamburg) bis in die Fußballliga (z. B. Arminia Bielefeld).

Regionale Fokussierung: Verteilung erwirtschafteter Honorare nach Belegenheit in Prozent



Sektorale Fokussierung: Verteilung erwirtschafteter Honorare nach Assetklasse in Prozent

